

# CHAIRMANS FOODS



BOLETÍN



## ¡FELICIDADES A TODOS LOS INVOLUCRADOS EN SERVIR A NUESTRO NUEVO CLIENTE!!

Estamos encantados de dar la bienvenida a Culver's como nuestro valioso nuevo cliente - estamos produciendo su salsa de queso de Wisconsin.



Rodney Crumley y Robert Dement en la cocina terminando una ronda de Culver.



Hay una larga lista de personas que merecen felicitaciones por su trabajo en Culver's: el Equipo de Ventas, el Equipo de R+D, el Equipo de Cadena de Suministro, el Equipo de Producción y Calidad de Nashville y el Equipo de Servicio al Cliente / Logística. Gran trabajo para todos en sus continuos esfuerzos!

La oportunidad de Culver es un gran ejemplo de nuestra **VISIÓN: Impulsaremos un crecimiento exponencial mientras fortalecemos nuestras relaciones con clientes y las relaciones entre ellos.**

¡Todos debemos recordar que sin el cliente no existimos como empresa! Es tan importante que atendamos y cuidemos a nuestros clientes y los tratemos a ellos y nos tratemos unos a otros de la manera en que nos gustaría ser tratados

-- Dan Quirk, VP de Ventas

# ¡BIEN HECHO!

## Notas de Junio:



**Atlanta** La liea de RTE (Listo-para-comer) ha incrementado su producción cada semana por 5 semanas consecutivas!



**Columbus** corrió 875 , 000 libras de Salsa Alfredo en mayo y 3. 8 millones de libras de producto en general.



**Nashville** ha hecho 3 . 3 millones libras de Kits de Enchilada de Costco en lo que va del año.



## CONOZCA

BRAD

Como BD&K empezó?

MEADOWS

BD& K (ahora la ubicación de Columbus) comenzó como una cocina comercial formada para producir verduras para un pequeño restaurante yo (la B) y mis amigos Kevin (la K) y David (el D) estaban franquiciando. Nuestro primer cliente como proveedor externo fue la Guardia Nacional de Alabama y creció a partir de ahí.

### Como eran esos primeros días?

Mientras nos movíamos para hacernos proveedores, hicimos todo lo posible para generar ingresos y mantenernos a flote, como proporcionar un servicio de catering a 4 - 5 fraternidades.

### Como han cambiado las cosas?

Nuestro primer pedido como fabricantes fue por una cantidad total de 5 , 000 lbs (4 SKU). A partir de la fecha de recepción, ese pedido tardó 17 días en producirse (¡sin incluir el envío!). Ahora Columbus puede producir y envasar 5, 000 libras en 2 horas. Por cierto, ¡esa orden fue rechazada porque el corrugado falló!

### Cual es su mayor consejo para el equipo de Chairmans Foods?

La característica más fuerte es **la perseverancia**. Demasiadas personas renuncian seis meses antes de tener éxito. Puedes tener toda la educación del mundo y no tener éxito sin la perseverancia. Si es lo que quieres, no te rindas. Algunas personas nos dijeron que debíamos renunciar, pero estoy muy contento de no haberlo hecho.



## TRIVIA!

### ADIVINA & PARTICIPA PARA GANAR

¿A cuántos estados (incluidos los territorios) servimos?

Envía tu respuesta a [HR@chairmansalimentos.com](mailto:HR@chairmansalimentos.com) para tener la oportunidad de ganar un premio!



Respuesta de Mayo:

**Utilizamos 178 recetas diferentes.**

Felicidades a Lancer Tisdale, departamento de inventario (arriba con Shannon Iannotta) que ganó una tarjeta de regalo de Home Depot!



**Fundadores de BD&K (L-R)  
David Smith, Brad Meadows & Kevin Jordan**